



Controle de Promoções

Mosaico Planilhas · Comece aqui

Como abrir

Abra o arquivo **controle-de-promocoes.xlsx** no Excel (2010 ou mais novo), no Google Planilhas (Arquivo > Importar > Fazer upload) ou no LibreOffice. A primeira aba, **Comece aqui**, repete este guia.

Você só digita nas células **amarelas**. As brancas calculam sozinhas. A planilha já vem com exemplos para você ver funcionando: apague as linhas de exemplo (só as amarelas) e comece com os seus dados.

Passo a passo

1. Em Configurações, escreva o nome das suas campanhas (Dia das Crianças, Semana do Cliente...).
2. Em Promoções, lance cada produto: campanha, início, fim, preço normal, desconto e custo.
3. Informe quantas unidades por dia o produto vendia antes da promoção (veja no seu sistema).
4. Durante e depois da campanha, atualize Vendidos na promo.
5. No Painel, veja o ganho extra, o giro e quais promoções repetir ou evitar.

O que tem em cada aba

Painel	Resultado das promoções do mês, ranking e alertas.
Promoções	Um produto em promoção por linha, com giro e ganho calculados.
Configurações	Campanhas e aumento de giro esperado.

O que você ganha

- Ganho extra de cada promoção em reais, comparado com vender sem desconto
- Aumento do giro (vendas por dia) antes × durante a campanha
- Promoções que deram prejuízo em vermelho

- Ranking das campanhas que mais trouxeram resultado
- Quanto de desconto você deu no mês

Dicas

- No Painel, escolha o mês e o ano no topo: todos os cartões e gráficos mudam juntos.
- Para ajustar listas (categorias, formas de pagamento, nomes), use a aba Configurações: os menus das outras abas se atualizam.
- Faça uma cópia de segurança uma vez por mês (Arquivo > Salvar como).

Dúvidas: WhatsApp (61) 98268-7190 · Mosaico Apps Tecnologia Ltda · CNPJ 69.588.947/0001-61. Uso pessoal ou na sua empresa; não é permitido revender o arquivo.