



Controle de Vendas

Mosaico Planilhas · Comece aqui

Como abrir

Abra o arquivo **controle-de-vendas.xlsx** no Excel (2010 ou mais novo), no Google Planilhas (Arquivo > Importar > Fazer upload) ou no LibreOffice. A primeira aba, **Comece aqui**, repete este guia.

Você só digita nas células **amarelas**. As brancas calculam sozinhas. A planilha já vem com exemplos para você ver funcionando: apague as linhas de exemplo (só as amarelas) e comece com os seus dados.

Passo a passo

1. Em Configurações, cadastre seus produtos, vendedores, formas de pagamento, a comissão e a meta do mês.
2. Em Vendas, lance cada venda: data, cliente, produto, vendedor, quantidade, preço e desconto.
3. Marque Recebido? = Não nas vendas fiado; depois de 30 dias elas ficam em vermelho.
4. No Painel, escolha o mês e veja faturamento, meta, vendedores, produtos e dias da semana.
5. No fim do mês, use a coluna Comissão para pagar a equipe.

O que tem em cada aba

Painel	Faturamento do mês, meta, gráficos por vendedor, produto, forma e dia da semana.
Vendas	Uma venda por linha, com total, comissão e situação do recebimento.
Configurações	Produtos, vendedores, formas de pagamento, comissão e meta.

O que você ganha

- Faturamento, ticket médio e média por dia do mês escolhido
- Ranking de vendedores com comissão calculada sozinha

- Produtos que mais vendem e formas de pagamento mais usadas
- Melhores dias da semana para vender
- Fiado em aberto e atrasado em vermelho

Dicas

- No Painel, escolha o mês e o ano no topo: todos os cartões e gráficos mudam juntos.
- Para ajustar listas (categorias, formas de pagamento, nomes), use a aba Configurações: os menus das outras abas se atualizam.
- Faça uma cópia de segurança uma vez por mês (Arquivo > Salvar como).

Dúvidas: WhatsApp (61) 98268-7190 · Mosaico Apps Tecnologia Ltda · CNPJ 69.588.947/0001-61. Uso pessoal ou na sua empresa; não é permitido revender o arquivo.