



Markup para Revenda

Mosaico Planilhas · Comece aqui

Como abrir

Abra o arquivo **markup-para-revenda.xlsx** no Excel (2010 ou mais novo), no Google Planilhas (Arquivo > Importar > Fazer upload) ou no LibreOffice. A primeira aba, **Comece aqui**, repete este guia.

Você só digita nas células **amarelas**. As brancas calculam sozinhas. A planilha já vem com exemplos para você ver funcionando: apague as linhas de exemplo (só as amarelas) e comece com os seus dados.

Passo a passo

1. Em Configurações, informe imposto, taxa de cartão, comissão e despesas fixas em % do faturamento.
2. Em Categorias, defina a margem de lucro desejada de cada categoria.
3. Em Produtos, cadastre custo de compra, frete por unidade e o preço que você pratica.
4. Se souber, informe o preço do concorrente para comparar.
5. No Painel, veja os markups, os produtos abaixo do ideal e sua posição de preço.

O que tem em cada aba

Painel	Markups, margens e produtos para reajustar.
Categorias	Margem desejada e markup de cada categoria.
Produtos	Custo, preço sugerido, margem real e concorrência.
Configurações	Imposto, taxas, comissão e despesas fixas.

O que você ganha

- Markup multiplicador calculado para cada categoria
- Preço sugerido de cada produto, já cobrindo impostos, taxas e despesas
- Margem real com o preço praticado hoje

- Comparação com o preço da concorrência: mais caro ou mais barato
- Lista de produtos vendidos com prejuízo ou abaixo do ideal

Dicas

- No Painel, escolha o mês e o ano no topo: todos os cartões e gráficos mudam juntos.
- Para ajustar listas (categorias, formas de pagamento, nomes), use a aba Configurações: os menus das outras abas se atualizam.
- Faça uma cópia de segurança uma vez por mês (Arquivo > Salvar como).

Dúvidas: WhatsApp (61) 98268-7190 · Mosaico Apps Tecnologia Ltda · CNPJ 69.588.947/0001-61. Uso pessoal ou na sua empresa; não é permitido revender o arquivo.