



Projeção de Faturamento

Mosaico Planilhas · Comece aqui

Como abrir

Abra o arquivo **projecao-de-faturamento.xlsx** no Excel (2010 ou mais novo), no Google Planilhas (Arquivo > Importar > Fazer upload) ou no LibreOffice. A primeira aba, **Comece aqui**, repete este guia.

Você só digita nas células **amarelas**. As brancas calculam sozinhas. A planilha já vem com exemplos para você ver funcionando: apague as linhas de exemplo (só as amarelas) e comece com os seus dados.

Passo a passo

1. Em Configurações, defina quanto o cenário pessimista fica abaixo e o otimista fica acima do realista.
2. Em Projeção, preencha para cada mês os clientes previstos e o ticket médio previsto.
3. Em Vendas, lance cada venda fechada. Para meses antigos, digite o total em Fechamento manual.
4. Acompanhe na Projeção a coluna Situação de cada mês (acima ou abaixo de cada cenário).
5. No Painel, escolha o mês e veja o realizado, os três cenários e o ritmo de fechamento.

O que tem em cada aba

Painel	Realizado do mês contra os três cenários, ritmo e gráficos do ano.
Vendas	Cada venda fechada, com linha de produto e canal.
Projeção	Um mês por linha: previsão, cenários e realizado.
Configurações	Margens dos cenários, linhas de produto e canais.

O que você ganha

- Cenários pessimista, realista e otimista calculados mês a mês
- Realizado × projetado no gráfico do ano
- Fechamento do mês estimado pelo ritmo das vendas
- Meses abaixo do pessimista destacados em vermelho
- Vendas por linha de produto e por canal

Dicas

- No Painel, escolha o mês e o ano no topo: todos os cartões e gráficos mudam juntos.
- Para ajustar listas (categorias, formas de pagamento, nomes), use a aba Configurações: os menus das outras abas se atualizam.
- Faça uma cópia de segurança uma vez por mês (Arquivo > Salvar como).

Dúvidas: WhatsApp (61) 98268-7190 · Mosaico Apps Tecnologia Ltda · CNPJ 69.588.947/0001-61. Uso pessoal ou na sua empresa; não é permitido revender o arquivo.